

SANIDIRECT ZOEKT ONDERNEMERS

Jouw passie, onze zaak

- Heb jij een passie voor verkoop?
- Wil jij verantwoordelijk zijn voor je eigen succes?
- Wil je graag zelfstandig werken?

Ga aan de slag als franchiser bij Sanidirect
en run je eigen winkel!

*"Het fijne is dat je
echt ondernemer mag zijn,
maar dat je wel een
succesformule achter je
hebt staan".*

*Bob Storm
Sanidirect Enschede
en Deventer.*

sanidirect

sanidirect

ONTDEK ONS DNA: DE FORMULE

JIJ ZORGT VOOR PASSIE, WIJ VOOR FOCUS

De formule Sanidirect is een concept waarin al het mogelijke is gedaan om te zorgen dat de ondernemer(s) zich 100% op de klant en het verkooppersoneel kan richten. Alle randzaken zoals logistiek en service, bouw en inrichting van de showrooms en afhandeling van debiteuren en crediteuren, worden centraal geregeld.

Het hoofdkantoor in Waalwijk heeft al 35 jaar ervaring met verschillende woonformules en ruim 250 winkels. Het ondernemer(s)concept van Sanidirect maakt het voor iedereen mogelijk en toegankelijk om een eigen bedrijf te beginnen. Samen met Sanidirect Nederland wordt een BV gevormd waardoor voor de ondernemer het risico beperkt is en de kansen maximaal.

Sanidirect staat garant voor weinig zorgen en maximaal verkoopresultaat. Het concept is dan ook uitermate geschikt voor goede verkopers of bedrijfsleiders die graag hun inspanning beter en breder beloond zien worden. De ondernemer kan zich concentreren op verkoop, werving en selectie van personeel, trainen en zorgen dat de showroom er altijd verzorgd en opgeruimd uitziet.

Relax! 😎



MET AMBITIES...

"Het mooie aan deze formule is dat je veel op een presenteerblaadje krijgt. Als je dan hard werkt, kun je zelf je succes bepalen. Dat is wat mij heel veel sturing geeft. Ik zou er niet aan moeten denken om alles van A tot Z zelf te doen. Dan is je focus bij de verkoop weg. Ook als franchiser ben ik nog veel op de vloer aan het verkopen. Ik wil een voorbeeld zijn voor m'n team. Als ik daarnaast nog mijn assortiment moet inkopen en beheren, wordt dat te veel. Ook omdat ik alles op hoog niveau wil doen."

Martijn, Franchiser Sanidirect Duiven



MET DOORZETTINGSVERMOGEN...

"Je bent opeens over best ingewikkelde zaken aan het praten, laat staan als je het moet verkopen. Gelukkig kon ik, terwijl mijn eigen winkel in aanbouw was, meelopen in een andere zaak. Daar heb ik alles onder de knie gekregen. Toen had ik nog een jaar nodig voor de fijne kneepjes van het vak, en daar is gelukkig ruimte voor. Sanidirect begrijpt best dat je in je eerste jaar nog geen winst maakt. Dat komt vanzelf en waar nodig krijg je coaching en begeleiding."

Steven, Franchiser Sanidirect Leiderdorp

MET LEF...

"Enkele jaren geleden heb ik de knoop doorgehakt: ik was vestigingsleider van een keukenwinkel, maar ik wilde ondernemer worden. Toen kwam Sanidirect ter sprake: een nieuwe, frisse formule die perfect bij mij zou passen. En dat is ook zo gebleken. Ik word echt door Sanidirect ontzorgd. Zij regelen veel randzaken voor mij. Daarom kan ik mij richten op mijn passie: het helpen van klanten."

Ismail, Franchiser Sanidirect Amsterdam en Utrecht



DE KLANT IS KONING: MAAR WIE IS ONZE KLANT?

Sanidirect biedt A-merk sanitair voor mensen die precies weten wat er op de markt is, maar geen echte sanitairspecialisten zijn. Zij staan open voor advies, zijn kritisch, en willen een goede deal zonder concessies te doen aan kwaliteit of actualiteit.

Voor hen is Sanidirect de ideale keuze. We maken kiezen eenvoudig en overzichtelijk, zowel online als in de winkel.

→ **Online:** een gebruiksvriendelijke webshop met duidelijke keuzemenu's, begrijpelijke productinformatie, en hulp bij vragen. In de winkel: deskundig advies van onze sanitairspecialisten en een overzichtelijke presentatie per productgroep. Bij Sanidirect vind je alles wat je zoekt, gemakkelijk en met zekerheid.



Aimée, klant Sanidirect: "De hulp die we van hen kregen vond ik erg goed. Ze hebben echt meegeedacht. Wat ik ook fijn vond is dat ze in de showroom kunnen laten zien hoe breed je ruimte is. Dat helpt het te visualiseren."

→ **Service:** Wij staan altijd klaar voor onze klanten. Op het hoofdkantoor staat een groot team van ervaren callcentermedewerkers klaar voor alle service-afhandelingen. Service heeft binnen het bedrijf altijd al op de eerste plaats gestaan en zal zeker het onderscheidende vermogen vormen voor komende jaren.

→ **Prijs:** Veel kwaliteit voor een lage prijs. Doordat we groots kunnen inkopen, hebben we scherpe inkooprijzen. Hierdoor kunnen we onze producten voor een scherpe prijs aanbieden aan de klant. Dit geeft een voordeel ten opzichte van de concullega's van Sanidirect.

→ **Assortiment:** Voor elk wat wils. In de showroom wordt het brede assortiment verkocht. Het assortiment bevat verschillende A-merken met als kernleveranciers Grohe, Primabad, Duravit, Villeroy & Boch en Ben Sanitair. Daarnaast is er ook een huismerk assortiment. De verkoop bestaat uit complete badkamers en toiletruimtes, tegels en los sanitair. Een goed advies een 3D ontwerp en een juiste kostenindicatie zijn daarbij essentieel. Wij vertellen alles over de laatste trends om zo onze klanten van het beste advies te voorzien. Dankzij ons grote magazijn zijn veel producten op voorraad en kunnen heel snel geleverd worden.

→ **Showrooms:** Ervaar onze badkamers. Trendy, fris, modern en dynamisch; de showrooms wisselen niet alleen in uitstraling, maar ook in grootte. De ruimten variëren van 650 tot 1200 m²; genoeg ruimte om een groot productassortiment op verschillende wijzen professioneel te presenteren. Zo worden producten in complete badkamer-opstellingen getoond als inspiratiebron voor de klant. Deze 'real-life moodboards' zijn zeer onderscheidend ten opzichte van overige aanbieders. Wij geven de klant écht de mogelijkheid om de verschillende badkamerstijlen te ervaren.

→ **Inwerkprocedure:** Begeleiding en aansturing. Als nieuwe franchisenemer word je niet in het diepe gegooid. Je wordt voorzien van de begeleiding die je nodig hebt om te starten. Zo krijg je een begeleider aangewezen die je helpt met de opstart, en die de tijd neemt om je in te werken. Daarnaast krijg je een uitgebreide uitleg over de producten en de aansturing van het team, zodat je vol zelfvertrouwen kunt beginnen in ons nieuwe filiaal.

→ Meer weten? sanidirect.nl/franchisenemers-gezocht

sanidirect

- **Logistiek:** *Snelle bezorging.* Klanten die snel een badkamer nodig hebben kunnen ook bij ons terecht. Door het grote magazijn hebben we veel producten op voorraad, die binnen 2 weken geleverd kunnen worden. De klant kan natuurlijk zelf de gewenste week aangeven. De logistieke afhandeling na verkoop wordt door de centrale logistieke afdeling geregeld. De verkoop heeft hier geen werk aan. Bezorgen, afhalen of monteren. Bij ons is alles mogelijk!
- **Locatie:** *Je eigen showroom.* De showrooms van Sanidirect liggen vaak op een A-locatie in de buurt van een bouwmarkt of andere woonwinkels of op een woonboulevard. Als potentiële franchiser ben je in de gelegenheid om een eigen locatie aan te dragen. Samen zullen we beoordelen of deze locatie geschikt is als franchiselocatie. De bouw van de showroom wordt volledig volgens een beproefd concept uitgevoerd. Tijdens deze bouw van jouw showroom, kun jij als nieuwe franchiser het concept van Sanidirect eigen maken. Zo ben jij goed voorbereid op een vliegende start!
- **Financiering en resultaten:** *Een goede basis en beperkte risico's.* De inrichting, inventaris van een showroom en de aanloopkosten voor de eerste 3 maanden bedragen ongeveer 500.000 euro. Met Sanidirect Nederland wordt een gezamenlijke BV opgericht. Per filiaal wordt er 100.000 - 200.000 euro eigen vermogen ingebracht, waarvan de franchiseondernemer 25.000 - 50.000 euro betaalt en Sanidirect het overige bedrag. Op deze manier zijn de risico's voor de ondernemer tot een minimum beperkt. De onderneming krijgt iedere maand de marge minus de kosten in rekening gebracht. Daarnaast betaalt de onderneming per filiaal een franchise fee, de huisvestingskosten, de personeelskosten en reclamekosten. Het ondernemersinkomen bestaat uit een vast jaarloon en zijn deel uit de winst van de onderneming. Richtinkomen varieert tussen 45.000 euro en 100.000 euro bij normale omzet. Sanidirect heeft hiermee een goede basis voor een geweldig verkoopconcept met een grote groeipotentie.



Sanidirect, de snelstgroeïende sanitairwinkel van Nederland, zoekt ondernemers (in spē), met passie voor verkoop. Geniet van ondersteuning van een professionele retailorganisatie, zodat jij je volledig kan focussen op de klant en je team. Heb jij de passie die wij zoeken?



→ Heb jij nog vragen? Of wil jij het Sanidirect DNA ervaren? Bel met Wim van Dijk, Directeur Sanidirect Nederland: 06 51 59 83 61 of mail naar w.vandijk@sanidirect.nl

sanidirect